

**ROCKET SHARING COMPANY** > L'AZIENDA HA CREATO UNA PIATTAFORMA DI SERVIZI CHE FA DA TRAMITE TRA GLI IMPRENDITORI IN AMBITO FINANZIARIO, MARKETING E FORMATIVO

# Il Club 3.0 al fianco delle imprese italiane

**F**are impresa in Italia oggi significa saper affrontare sfide sempre più complesse: accesso ai finanziamenti, digitalizzazione, espansione sui mercati esteri, gestione dei talenti e innovazione continua. In un contesto così competitivo e frammentato, diventa essenziale poter contare su strumenti concreti, ma anche su una rete di relazioni solide e di qualità. È qui che si inserisce Rocket Sharing Company SpA, una realtà innovativa con sede a Milano che ha fatto del concetto di "condivisione" il proprio punto di forza. Nata con una visione moderna della sharing economy, Rocket Sharing Company si è quotata in borsa nel febbraio 2022, con un modello che unisce la praticità della piattaforma digitale all'efficacia di un network imprenditoriale reale. «Abbiamo voluto creare un sistema dove imprenditori e aziende potessero trovare non solo servizi su misura, ma anche relazioni di valore. Rocket Sharing è una sorta di club per chi fa impresa», spiega Luigi Maisto, CEO e fondatore della società insieme al suo socio Daniele Viganò. L'anima pulsante di Rocket Sharing è infatti il Rocket Sharing Club, nato nel 2023 e rapidamente diventato un punto di riferimento per oltre 100 imprese italiane di primo piano. Non una semplice piattaforma di servizi, ma un vero e proprio club ispirato a modelli come i tradizionali Rotary o Lions, ma proiettato nel futuro digitale: un Rotary 3.0, come ama definirlo lo stesso Maisto.

## I SERVIZI

Gli imprenditori trovano un ecosiste-



I SOCI LUIGI MAISTO E DANIELE VIGANÒ

**rocket sharing company**

ma costruito sulle loro reali esigenze, con servizi verticalizzati in tre ambiti fondamentali: innanzitutto, Rocket Sharing facilita l'ottenimento di finanziamenti grazie a partnership con istituti di credito selezionati, ma va oltre, offrendo strumenti come factoring, consulenza su prestiti a breve termine e nei processi di quotazione.

In ambito di Marketing, vendite e sviluppo commerciale, Rocket Sharing, grazie all'aiuto di partner strategici, aiuta le aziende a progettare campagne marketing efficaci, creare funnel di vendita e rafforzare la rete commerciale. «Non ci limitiamo alla consulenza teorica: accompagniamo le imprese passo dopo passo nella fase operativa, proprio come farebbe un general contractor», precisa Maisto. Infine, Rocket Sharing organizza appuntamenti esclusivi come il prestigioso Inspire Leadership, evento annuale che riunisce CEO, top manager e imprenditori di successo per confrontarsi su temi chiave della lea-

dership moderna. L'ultima edizione, a marzo 2025, ha visto la partecipazione di oltre 500 ospiti e 30 speaker, tra cui figure di rilievo internazionale.

## ESPERIENZA DIRETTA

Non è tutto: una delle formule vincenti del Rocket Sharing Club è rappresentata dagli eventi esperienziali, pensati per creare connessioni profonde e durature tra imprenditori, ma anche per offrire ispirazione attraverso incontri diretti con icone del business italiano. Tra le iniziative più apprezzate, spiccano le visite esclusive presso grandi realtà come Lamborghini, durante le quali i membri del Club hanno avuto la possibilità di entrare a contatto con il know-how di uno dei marchi più prestigiosi al mondo. «Portiamo i nostri imprenditori a vivere esperienze all'interno di aziende simbolo dell'eccellenza italiana, come Lamborghini o Fontanafredda, la tenuta di Oscar Farinetti, uno dei mentori del nostro Club. Sono momenti che vanno oltre il semplice networking: sono vere e proprie immersioni nella cultura imprenditoriale di successo», sottolinea Maisto. Accanto ai grandi eventi, Rocket Sharing promuove anche format più agili come i Meet & Greet regionali, incontri mensili in cui le nuove aziende iscritte si presentano attraverso brevi pitch, favorendo sinergie operative immediate. «È un modo pratico per far circolare idee, progetti e opportunità. A volte, da un semplice pitch nascono collaborazioni che cambiano il destino di un'impresa», aggiunge il CEO.

## GUARDARE AVANTI

Rocket Sharing Company rappresenta dunque molto più di una piattaforma di servizi: è una community di business, un acceleratore di crescita dove ogni azienda può trovare risorse, visione strategica e relazioni decisive per il proprio sviluppo, nella convinzione che, unendo le forze, le imprese italiane possano affrontare qualsiasi sfida e costruire un futuro di successo.

**Per informazioni:**  
[rocketcompany.it](http://rocketcompany.it)



GIUSEPPE DELL'ACQUA BRUNONE, CEO DI STANTUP SERVICE

**stantup**

> STANTUP SERVICE

## Il partner giusto per cogliere le opportunità delle nuove tecnologie

«Aiutiamo le aziende ad attraversare l'importante fase di cambiamento che si sta verificando ora con l'Intelligenza Artificiale, promuovendo eventi in cui si parla di IA, innovazione e tecnologia. Per questo ci siamo avvicinati a un'importante realtà acquisita tra la fine del 2022 e l'inizio del 2023», spiega il Ceo Luigi Maisto. Si tratta di Stantup Service, azienda che con il CEO Giuseppe Dell'Acqua Brunone offre soluzioni full outsourcing, che permettono di avviare, gestire e sviluppare un business senza dover affrontare le complessità operative tipiche del settore. Stantup Service è infatti un'azienda leader nello star-up di Reseller di energia e abilitatore tecnologico in ambito telco, fintech e insurance. Con oltre 100 startup energetiche supportate, Stantup Service, con sede a Salerno, ha costruito un track record di

successo che oggi la posiziona come un'eccellenza nel panorama EnerTech italiano. Negli ultimi anni, l'azienda ha visto una crescita costante del numero di Reseller attivi gestiti: più di 75 startup lanciate, e oltre 30 Reseller che affidano completamente in outsourcing l'operatività delle loro attività.

## FASTWEB

Un esempio emblematico della capacità di Stantup Service di gestire progetti ad alta complessità è il lancio di Fastweb Energia. Come tech partner, l'azienda ha accompagnato Fastweb nel suo ingresso nel mercato energetico, realizzando il go-to-market in tempi record e garantendo al brand una partenza rapida e solida, grazie a una perfetta orchestrazione dei processi regolatori, tecnologici e operativi. **Per informazioni:** [www.stantup.it](http://www.stantup.it)